

ICT CHANNEL

Cloudifizierte On-Premises-IT

HPE macht bei Greenlake Druck

Martin Fryba | Auf seiner Messe Discover kündigte HPE ein Feuerwerk an Services für die Plattform Greenlake an: Prozessoren von Intel auf Knopfdruck freischalten, die Cloud-native Plattform „Lighthouse“ für weniger Komplexität und Cloud-Bereitstellung per Klick, zusätzliche „tiefe Zero-Trust“-IT-Sicherheit mit „Projekt Aurora“ sowie zahlreiche Branchenlösungen für 5G, Healthcare, Finance, KI und HPC. Das Wort „Server“ fiel kein einziges Mal.

HPE will mit Greenlake sämtliche IT-Aufgaben als Dienst aus der Cloud anbieten, anders aber als Hyperscaler mit ihren Public Cloud-Plattformen. Dezidierte Rechenzentren ohne oder mit hybrider Architektur: Solchen Kunden stellt sich HPE als Marktführer vor. „Wir haben eine Alternative und Kunden die Wahlmöglichkeit“, wirbt CEO Antonio Neri für Greenlake. Die Plattform wächst stark. „Wir werden sie noch mehr in die Breite des Channels tragen“, sagte der weltweite Sales-Chef Heiko Meyer im Gespräch mit ICT CHANNEL. [Seite 8](#)

Leserwahl

Stimmen Sie bei den ICT CHANNEL AWARDS 2021 ab

Stefan Adelmann | Ihre Stimme ist gefragt: Nehmen Sie jetzt unter ict-channel.com an der Leserwahl zu den ICT CHANNEL AWARDS 2021 teil und wählen Sie Ihre Hersteller des Jahres aus 13 Kategorien sowie Ihre Distributoren des Jahres. Alle Teilnehmerinnen und Teilnehmer haben die Chance, bei unserer begleitenden Verlosung tolle Preise zu gewinnen. [Seite 10](#)

**ICT
CHANNEL
AWARDS
2021**



Quelle: Microsoft

Windows 11 kommt

Lars Bube | Microsoft verspricht den Nutzern ein schlankeres, schnelleres und sichereres Windows als je zuvor. Durch die Integration von Teams und der Xbox-Welt sowie die Öffnung des Stores für neue Anbieter, eigene Bezahlmodelle und sogar Android-Apps soll es zur Heimatbasis der Anwender in der neuen digitalen Plattform-Realität werden. Gerade im Channel, aber auch in den Unternehmen, wird das jedoch nicht allen schmecken. Mehr ab [Seite 12](#)

Social Selling

Security-Firmen öffnen neue Vertriebswege

Selina Doulah | Der Cyber-Security-Markt hat in den letzten Monaten zugelegt, trotz der erschwerten Kommunikations- und Vertriebswege durch Schließungen und wegfallende Vor-Ort-Termine bei Kunden. Die Nachfrage nach Security-Lösungen bleibt aufgrund der zunehmenden Bedrohungslage aber hoch. Mit Social Selling konnten Security-Firmen zusätzliche Wege finden, um ihre Geschäftsbeziehungen via Social Media zu vertiefen und ihre Beratungskompetenz auch auf Distanz zu zeigen. Werden diese Wege auch im New Normal beibehalten? Lesen Sie mehr dazu ab [Seite 32](#).

Neue Notebooks und Convertibles

Schlüsselprodukte für den hybriden Arbeitsplatz

Michaela Wurm | Homeoffice, Office oder beides im Wechsel – auch nach dem Ende der Lockdowns werden viele Unternehmen nicht mehr zum klassischen Büroarbeitsplatz zurückkehren. Für flexible Arbeitsplätze sind Notebooks und Convertibles das zentrale Element – und die Gewinner der Coronakrise. Kein Wunder, dass die PC-Hersteller im Wochentakt neue Modelle vorstellen, die für das Arbeiten an jedem beliebigen Ort zugeschnitten sind. Die aktuellen Produktneuheiten gibt es ab [Seite 38](#).

Finden statt suchen... ...alle Dokumente und E-Mails im Griff!

- Vollautomatische Archivierung
- Automatische Belegerkennung
- Workflow und Prozessmanagement
- Outlook- und Exchange-Integration
- Schnittstellen zu 75 ERP Systemen
- API-Schnittstelle
- DATEV und SEPA Schnittstelle
- Integrierte OCR
- Windows und Weboberfläche
- Rechts- und Revisions sicher



Ihr Dokumentenmanagement der Zukunft!

